

Un lycée labélisé



éduscol



Politique d'établissement

Échanges internationaux :

Espagne/Norvège/ République Tchèque



Pédagogie de projets :

Mini entreprises/ Magasin pédagogique/ Semaine des Arts

Des partenaires



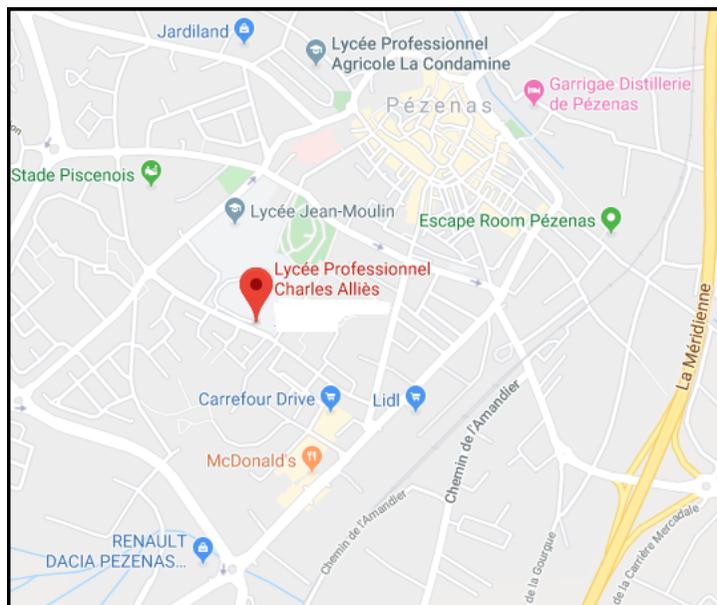
Dispositifs d'accueil

Internat Filles/Garçons

Accueil ULIS (Unité Locale pour l'Inclusion Scolaire)

MLDS (Mission de Lutte contre le Décrochage Scolaire)

Accès Personnes Mobilité Réduite



Nous trouver

Sortie A9 N°34 Agde-Pézenas

Sortie A75 N° 59.1 Castelneau-de-Guers-Pézenas

24 Boulevard Joliot Curie

34120 PEZENAS

Tél : 04 67 90 44 20

ce.0340061g@ac-montpellier.fr

<https://lyc-allies-pezenas.ac-montpellier.fr>



Lycée des métiers du Commerce et de la Maintenance des matériels

PEZENAS

Famille de métiers :
Métiers de la Relation Client

BAC PRO
Métiers du Commerce et de la Vente
Option A
Animation et Gestion de
l'Espace Commercial
(ex BAC Commerce)

NIVEAU 4



Mon futur métier

Le Bac Pro Animation et gestion de l'espace commercial va me permettre d'animer et de gérer des espaces commerciaux, en ayant le sens de l'accueil, en étant disponible et à l'écoute de la clientèle.

Mes missions seront très variées pour répondre aux demandes des clients, au sein d'une équipe, sous la responsabilité d'un responsable :

- Participer à l'approvisionnement
- Implanter les produits, gérer l'espace de vente
- Conseiller, vendre, fidéliser la clientèle
- Participer à l'animation de la surface de vente

Mes qualités professionnelles seront développées pour

- Communiquer à l'écrit et à l'oral
- Adopter un comportement conforme lié à l'accueil des clients
- Gérer les horaires, les contraintes liés à l'accueil des clients
- Apprendre à gérer la charge de travail liés aux objectifs commerciaux
- Savoir collaborer en équipe et s'y intégrer

A l'issue de ma formation je saurai faire preuve d'initiative, de persévérance, d'implication et de motivation.

Les plus du Lycée Charles ALLIES

Euro Anglais
Mention Euro au BAC

Euro Espagnol
Mention Euro au BAC

Stages ERASMUS
en Espagne

Stages ERASMUS
en Norvège

Pédagogie
de projets

Magasin
Pédagogique

Mini
Entreprise

Ma formation

- Admission après la classe de 3ème
- Seconde commune Métiers de la Relation Client
- Capacité d'accueil 30 élèves en 1ère
- 3 années de formation
- 22 Semaines de stage en entreprise sur les 3 ans
- Enseignements professionnels :
 - Communication, Gestion commerciale, Merchandising,
 - Economie-Droit
 - PSE (Prévention Sécurité Environnement)
- Enseignements généraux :
 - Français, Histoire-Géographie, Education Morale et Civique
 - Anglais et Espagnol
 - Mathématiques
 - Arts Appliqués
 - Education Physique et Sportive

Je pourrai poursuivre mes études vers un BTS

- Management Commercial Opérationnel
- Négociation Digitalisation de la Relation Client
- Support à l'action managériale
- Assurance
- Banque
- Professions Immobilières
- Technico commercial
- Assistant de Gestion PME/PMI

Et j'intégrerai le monde professionnel dans des emplois aussi divers que

- Employés commerciaux
- Responsables de petites unités commerciales
- Gestionnaire de rayon en moyenne et grande surface
- Gestionnaire commercial
- Vendeur spécialisé
- Télévendeur
- E-Commerce

Venez développer vos capacités commerciales au Lycée Charles ALLIES de Pézenas

ce.0340061g@ac-montpellier.fr

<https://lyc-allies-pezenas.ac-montpellier.fr>